

# ContrexX® Partnerprogramm



Kunden suchen vermehrt nach stabilen Standardsystemen, die von fähigen Solution-Partnern unterstützt werden. Ein faires Abkommen zwischen dem Lieferanten eines feinen Werkstücks mit der umfassendsten Architektur einer **Web Content Management System (WCMS)**-Lösung auf der einen Seite sowie flexible und kreative Solution-Partner auf der anderen Seite sind letztlich die wesentlichen Kriterien für Erfolg.

Ein profitables Geschäftsmodell kombiniert mit professionellen Dienstleistungen ist die Basis für eine hohe Wertschätzung in Bezug auf die Kundenzufriedenheit. Dies sind gute Gründe für kreative Freelancer und Unternehmen am **ContrexX Solution Partnerprogramm** teilzunehmen.

## WARUM PARTNER?

Ausser der Unterstützung eines hervorragenden und erfolgreichen Produkts hat sich die Comvation AG als Hersteller des ContrexX WCMS vorgenommen, intensiven SUPPORT für Kreativagenturen und Internetentwickler in deren Bemühungen bei der Erstellung und Wartung anspruchsvoller interaktiver Kundenwebseiten auf Basis von ContrexX WCMS und dessen Zusatzmodulen zu leisten, indem diese frühzeitig über neue Releases informiert werden, zukünftige Entwicklungen beeinflussen können sowie sehr kurze Antwortzeiten garantiert bekommen.

Ein laufender wechselseitiger Dialog kennzeichnet die Prozesse einer Partnerschaft. **Zeit und Geld zu sparen** bei der Problem- und Fehleranalyse führt auf die Dauer zu einer höheren Reputation beim Kunden und dessen Zufriedenheitsgrad, welcher sich über eine höhere **Wertschätzung der Qualität** Ihrer Arbeit bemisst. Dies bedeutet nicht nur eine Verbesserung ihres Betriebsergebnisses, sondern befähigt die Solution Partner zu ehrgeizigeren Projekten mit interessanten, vollumfänglichen CMS.

Comvation AG will das sanfte Ruhekitzen darstellen – im Sinne eines **Sicherheitsnetzes** zur **Verminderung von Risiken** – indem allfällige Lücken im Know-how der in ContrexX eingesetzten Technologien systematisch geschlossen werden, insbesondere in Hinblick auf tiefgreifende Anpassungen per Programmierung spezieller **Kundenanforderungen**. Dies wiederum bedeutet, dass sich die Position der Partner bei ihren Kunden deutlich verbessert und somit Gelegenheit für umfangreichere Lösungen und einen echten Wettbewerbsvorteil bietet – aufgrund technologischer Spitzenleistung.

## VORTEILE

Letztlich ist eine erfolgreiche Partnerschaft der Beginn einer Spirale an **positiven Verstärkungen** für mehr **Kundenzufriedenheit**. Sobald Sie als ContrexX Solution-Partner registriert sind, haben Sie ein Anrecht auf **25 - 35% Rabatt** auf ContrexX CMS-Lizenzen, Dienstleistungen und Abonnements (siehe aktuelle Preisliste [www.contrexX.com/de/preise](http://www.contrexX.com/de/preise) und Rabatte für Solution Partner).

### Beachten Sie bitte auch die folgenden Vorteile:

- Freie Lizenzen für eigene Anwendungen
- Kein Mindestabsatz oder anderweitige
- Verpflichtungen
- Kostenloser Support per Telefon und E-Mail
- Freier Zugang auf Testversionen
- (privilegierter Beta-Test)
- Beratung durch einen persönlichen Consultant
- Zugang zum Partnerbereich mit Program
- Download, Produktvorstellungen, Updates, Tipps & Tricks und Vieles mehr
- Offizieller Status eines autorisierten ContrexX®Partners, mit (optionaler) Angabe ihrer Adresse und Webseite

## DAS NETZWERK

Das Netzwerk an ContrexX Solution Partner umfasst mittlerweile mehr als 200 Solution Partner in mehr als 40 Ländern weltweit.

Werfen Sie doch einfach einen Blick auf Ihre zukünftigen Kollegen: ContrexX® Solution Partner [www.contrexX.com/de/partner](http://www.contrexX.com/de/partner)

# Contrex® Partnerprogramm

## ABSCHLIESSEN

Um Partner zu werden, melden Sie sich mit dem Anmeldeformular unter [www.contrex.com/partneranmeldung](http://www.contrex.com/partneranmeldung) oder dem beiliegenden Anmeldeformular an.

Es gibt keine Verpflichtungen oder Verträge. Für die Anmeldung wird lediglich eine Schutzgebühr in Höhe von € 100 / CHF 150 erhoben. Dies umfasst auch eine Lizenz von Contrex®Premium für den Eigengebrauch des Solution-Partners.

### COMVATION AG

Gewerbezentrum Innopark  
Militärstrasse 6  
CH-3600 Thun

Internet [www.comvation.com](http://www.comvation.com)  
Telefon 0041 33 226 6000  
Telefax 0041 33 226 6001



## ANMELDUNG

Bitte füllen Sie die folgenden Angaben vollständig und gut leserlich aus. Die Anmeldung senden Sie bitte mittels Fax an +41 33 226 60 01 oder als eingescanntes Exemplar an [info@comvation.com](mailto:info@comvation.com) oder online mittels Partneranmeldeformulars.

	<input type="checkbox"/> Hosting Partner <input type="checkbox"/> Solution Partner
Genauer Firmenname (zur Veröffentlichung auf unserer Homepage)	
Ansprechperson	Name _____ Vorname _____ E-Mail _____@_____
Strasse / Nr.	
PLZ / Ort	
Land	
Telefon	
Fax	
Internet	